

Unternehmerin Silvia Kraft:

„Gute Geschäftsbeziehungen entstehen nicht durch Zufall!“

- Anzeige -



Netzwerken ist „in“ und im Zeitalter der Social Networking Plattformen à la Xing, LinkedIn & Co. lassen sich heute Kontakte bequem vom Schreibtisch aus knüpfen. Mag sein, dass sich unter elf Millionen Profilen auch viele gute „Fische“ tummeln, doch schnell hat man sich in den elektronischen Weiten der Business-Netzwerke verschommen. Nicht jeder kann mit der großen Freiheit des Online-Networkings umgehen. Die Folge: Unproduktive Massennetzwerke und zielloses Kontakten nach dem „Scharfschützen-Prinzip“. Und mit jedem neuen Kontakt verschärft sich der Konflikt zwischen Masse und Klasse - denn nicht die Größe eines Netzwerkes, sondern die Qualität der Beziehungen entscheidet letztendlich über den unternehmerischen Erfolg. Eine wertvolle Geschäftsbeziehung basiert vor allem auf Vertrauen und das kann eben nur auf der persönlichen Ebene aufgebaut werden – nämlich offline.

Traditionelles Networking auf lokaler Ebene – Lieferantentag in Kleinostheim

Online-Netzwerke sind zwar eine gute Ergänzung im Geschäftsleben, jedoch geht der Trend wieder vermehrt zum konventionellen „netzwerken“. Heute setzt man sich wieder zusammen und tauscht sich aus. „Gerade in Zeiten, in denen die Produkte und Dienstleistungen immer austauschbarer werden, spielt ein gutes Beziehungsmarketing eine immer größere Rolle. Gute Geschäftsbeziehungen entstehen nicht durch Zufall! Networking ist ein dauerhafter Prozess und braucht einen unterstützenden Rahmen – sozusagen einen Raum für Vertrauen“, sagt Silvia Kraft, Geschäfts-

führerin des DAF-Servicebetriebes Kraft Nutzfahrzeuge GmbH in Kleinostheim. Um lokal ansässigen Unternehmen eine attraktive Networking-Plattform zur Verfügung zu stellen, rief die engagierte Unternehmerin den „Lieferantentag in Kleinostheim“ ins Leben, der am 23. Oktober erstmalig auf dem Betriebsgelände der Kraft Nutzfahrzeuge GmbH stattfand. „Ziel des Lieferantentages war es, Hersteller, Gewerbetreibende und Händler der Region auf eine effiziente Art und Weise zusammenzubringen. In einer angenehmen Atmosphäre hatten sie so die Gelegenheit sich gegenseitig kennen zu lernen und wertvolle Kontakte zu knüpfen. Der Lieferantentag wird zukünftig einmal im Jahr stattfinden, dabei ist geplant das Unternehmernetzwerk noch weiter auszubauen,“ erklärt Silvia Kraft.

Empfehlungsmarketing – Gute Beziehungen können nicht schaden

Die traditionellen Netzwerke funktionieren auf Basis der gegenseitigen Werteüberzeugung. Dabei ist entscheidend: Wer kann mit wem? Wer passt zu wem? Und wer mit seinem Gesprächspartner „nicht kann“ oder kein Potential erkennt, der wechselt einfach den Stehtisch. „Wenn die Chemie stimmt, dann ist das persönliche Gespräch der Anfang einer vertrauensvollen und erfolgreichen Geschäftsverbindung“, so Silvia Kraft.

Silvia Kraft weiß wovon sie spricht, denn sie ist nicht nur erfolgreiche Unternehmerin, sondern auch eine erfahrene Networking-Expertin. In diesem Jahr hat sie zusätzlich das Amt der Schatzmeisterin beim Business Network International (BNI) Marketing, Standort Karlstein, übernommen. BNI ist eine weltweite Netzwerkorganisation, welche auf dem Prinzip des Empfehlungsmarketings aufbaut. Eine Ellenbogenmentalität ist hier unerwünscht, dagegen werden ein kollegiales Miteinander und die gegenseitige Unterstützung ganz groß geschrieben. „Das Einzelkämpfertum hat längst ausgedient. Heute haben die Unternehmen längst erkannt, dass sie aufeinander angewiesen sind und gemeinsam mehr erreichen können. Eine Empfehlung ist mehr als ein bloßer Tipp. Es ist die wirtschaftlichste und effektivste Art um Neuaufträge zu generieren. Beziehungen können also nicht schaden. Ganz im Gegenteil: Sie schaden nur dem, der keine hat,“ sagt Silvia Kraft, die als eine der erfolgreichsten Unternehmerinnen mit dem 3. Platz beim Woman’s Award 2009 der Fachzeitschrift „kfz-betrieb“ ausgezeichnet wurde.

**Ihr zuverlässiger Partner
seit über 30 Jahren
im Rhein-Main-Gebiet**

► **Standort Kleinostheim**

Burgweg 3
63801 Kleinostheim

Telefon: 06027/4666-0
E-mail: info@kraft-truck.com

► **Standort Langen**

Robert-Bosch-Straße 6
63225 Langen

Telefon: 06103/7909-7
E-mail: info@kraftlangen-truck.com

www.kraft-truck.com